

Giuseppe Puorro

Contatti

- 📍 83031, Ariano Irpino
- ☎ 3387921936
- ✉ giuseppe.puorro@gmail.com

Capacità E Competenze

- Google AdWords
- Dinamicità
- Orientamento al cliente
- Abilità negoziale

Esperienze Lavorative E Professionali

12.2024 - Attuale

procacciatore di affari per compagnia eneregetica prestazioni occasionali - Ariano Irpino

- Proposta ai clienti di soluzioni e prodotti complementari.
- Gestione e fidelizzazione dei clienti acquisiti.
- Indagini di mercato finalizzate a individuare le opportunità di match tra domanda e offerta.

06.2007 - 12.2013

attività commerciale di somministrazione yogurt e yogorino - Ariano Irpino

- Esecuzione autonoma delle attività assegnate.
- Svolgimento degli incarichi assegnati con rapidità ed efficienza.
- Cura e sistemazione della propria postazione lavorativa.
- Supporto ai colleghi nello svolgimento degli incarichi affidati.
- Ricerca della massima soddisfazione alle richieste della Direzione.

04.2000 - 05.2003

cassiere

elvira russo stazione di servizio ESSO - Calorei di Mirabella

- Gestione delle operazioni di reso, rimborso e cambio merce.
- Gestione efficiente dei pagamenti tramite carta di debito e credito, assegni, contanti e voucher.
- Pulizia dell'area di lavoro per garantire elevati standard di servizio e il gradimento della clientela.
- Chiusura di cassa e verifica delle operazioni effettuate per la rilevazione di eventuali errori.
- Chiusura di cassa e controllo delle operazioni di competenza.
- Assistenza clienti in fase di pagamento con informazioni utili per la conclusione dell'acquisto.
- Posizionamento della merce sugli scaffali e riordino dei locali del punto vendita.
- Assistenza alla clientela rispondendo a domande e fornendo suggerimenti.

04.1973 - 02.1975

Informatore commerciale

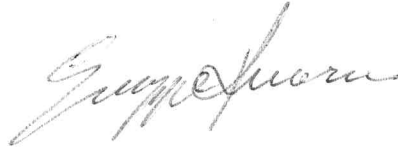
libreria melito - Ariano Irpino

- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale o mensile in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati.
- Presentazione ai nuovi potenziali clienti di opportunità, benefici, vantaggi e caratteristiche dei beni o dei servizi in portafoglio forniti dall'azienda rappresentata.
- Elaborazione di preventivi commerciali e bozze contrattuali contenenti gli estremi legali della parte venditrice e acquirente comprese prezzi, tempistiche, garanzie e clausole.
- Implementazione di adeguate strategie commerciali necessarie ad ampliare il portafoglio clienti mediante ricerca sul territorio di competenza, contatto telefonico e/o web, appuntamento a domicilio del privato.
- Preparazione di report su spese e commissioni e creazione di rapporti di attività e risultati in linea con i requisiti aziendali.
- Conduzione delle trattative commerciali negoziando accordi vantaggiosi.

**Istruzione E
Formazione**

1974 - 1979

diploma, ragioneria, Istituto Tecnico G. Bruno - Ariano Irpino



Giuseppe Puorro

02/05/2026 Ariano Irpino